

Alexander Simon

Berater/Coach/Trainer



alexander.simon@plan-a-consulting.de

Ich kenne die Dynamik in Unternehmen gut aus eigener Erfahrung. Ich helfe, sie einzuordnen, sie zu gestalten und auf dem eigenen Weg darin zu navigieren.

Seit 2006 tätig als Berater.

Aktuelle Arbeitsschwerpunkte:

- Führung
- Veränderungsprozesse
- Teamentwicklung
- Innovation

Studium

Physik in Freiburg, Hamburg und Ann Arbor

Berufliche Stationen/Rollen

- Seit 2006 nebenberuflicher Berater, Coach und Trainer bei plan a
- 2022 Senior Agile Coach Digital Fleet Solutions bei Lufthansa Technik AG
- 2019 Leiter Technisches Produkt Management Engine Services bei Lufthansa Technik AG
- 2017 Leiter Innovationsmanagement bzw. Produktentwicklung bei Lufthansa Technik AG
- 2010 Leiter Führungskräfteentwicklung bei Lufthansa Technik AG
- 2004 HR-Manager und Leiter Personal- und Organisationsentwicklung bei der HSH Nordbank
- 2002 Berater für Personal- und Organisationsentwicklung bei der Continental AG
- 1999 Berater für Organisationsentwicklung und Changemanagement bei einer SAP Beratung

Aus- und Weiterbildungen

- Zertifizierter Coach mit dem LINC Personality Profiler 2021
- SCRUM Master 2020
- Körperpsychotherapie, Zentrum für integrative Körper- und Psychotherapie, 2015 – 2019
- Hypnosystemische Beratung und Strukturaufstellung, Gunter Schmidt, Matthias Varga von Kibéd, 2010
- Systemische Organisationsberatung, Institut für systemische Beratung Wiesloch, 2002 – 2004
- Projektmanagement, CONSENSA, 2000
- Moderation, Neuland, 1997

Besonderes Interesse

Mich interessiert, wie die Welt so tickt: Menschen, Organisationen, Technologie und Wissenschaft

Und sonst noch über mich

In meiner Arbeit als Berater gestalte ich mit meinen Kunden drei Ebenen: die fachlichen Fragen und Themen, die methodischen Herangehensweisen und die Ebene der professionellen Beziehungen.

In meiner langjährigen Erfahrung als Führungskraft in großen Unternehmen war und ist ein wichtiger Fokus die Gestaltung und Weiterentwicklung der Organisationen. Daher kann ich mich schnell in komplexe Problemstellungen meiner Kunden hineinversetzen und kann konkrete Impulse zur Lösungsfindung entwickeln. Als Coach fokussiere ich zusätzlich die Identifikation und Gestaltung von professionellen Schlüsselbeziehungen, die meiner Erfahrung nach wesentlicher Erfolgsfaktor sind.

