

## Alexander Simon

Berater/Trainer/Coach



[alexander.simon@plan-a-consulting.de](mailto:alexander.simon@plan-a-consulting.de)

**Ich kenne die Dynamik in Unternehmen gut aus eigener Erfahrung. Ich helfe, sie einzuordnen, sie zu gestalten und auf dem eigenen Weg darin zu navigieren.**

Seit 2006 tätig als Berater. Aktuelle Arbeitsschwerpunkte:

Führung  
Veränderungsprozesse  
Teamentwicklung  
Innovation

### Studium

Physik in Freiburg, Hamburg und Ann Arbor

### Berufliche Stationen/Rollen

Seit 2006 nebenberuflicher Berater, Coach und Trainer bei plan a

Seit 2017 Leiter Innovationsmanagement bzw. Produktentwicklung bei Lufthansa Technik AG

2010 Leiter Führungskräfteentwicklung bei Lufthansa Technik AG

2004 HR-Manager und Leiter Personal- und Organisationsentwicklung bei der HSH Nordbank

2002 Berater für Personal- und Organisationsentwicklung bei der Continental AG

1999 Berater für Organisationsentwicklung und Changemanagement bei einer SAP Beratung

### Aus- und Weiterbildungen

Körperpsychotherapie, Zentrum für integrative Körper- und Psychotherapie

Hypnosystemische Beratung und Strukturaufstellung, Gunter Schmidt, Matthias Varga von Kibéd

Systemische Organisationsberatung, Institut für systemische Beratung Wiesloch

Projektmanagement, Consensa  
Moderation, Neuland

### Besonderes Interesse

Mich interessiert, wie die Welt so tickt: Menschen, Organisationen, Technologie und Wissenschaft

### Und sonst noch über mich

In meiner Arbeit als Berater gestalte ich mit meinen Kunden drei Ebenen: die fachlichen Fragen und Themen, die methodischen Herangehensweisen und die Ebene der professionellen Beziehungen.

In meiner langjährigen Erfahrung als Führungskraft in großen Unternehmen war und ist ein wichtiger Fokus die Gestaltung und Weiterentwicklung der Organisationen. Daher kann ich mich schnell in komplexe Problemstellungen meiner Kunden hineinversetzen und kann konkrete Impulse zur Lösungsfindung entwickeln. Als Coach fokussiere ich zusätzlich die Identifikation und Gestaltung von professionellen Schlüsselbeziehungen, die meiner Erfahrung nach wesentlicher Erfolgsfaktor sind.